



Since 1999



Photo Markus Spiske - Unsplash

## À deux, en famille ou entre amis, la croisière privative pour des vacances en toute sérénité

*Prendre le large pour une croisière 100% privative... On ne peut rêver mieux pour des vacances réussies, en toute sérénité.*

*Bien mieux qu'une location qui limite les escapades, à la journée, l'itinérance de la croisière c'est la promesse d'un dépaysement de tous les instants.*

*Alors que lentement mais sûrement les frontières s'ouvrent de nouveau, revient l'opportunité de se confronter au plaisir du vent et des vagues, bref, aux joies de la liberté.*

### Les 3 bonnes raisons de nous confier, en toute sécurité, les prochaines vacances post Covid-19 de vos clients

#### 1. La croisière privative : sécurité, fiabilité, sérénité



Nul doute que suite à la période que nous venons de vivre les questions de santé demeurent primordiales.

A dire vrai, le risque de contracter la maladie à bord d'un bateau affrété est égal à celui que l'on prend en restant chez soi. Un protocole de mesures sanitaires des plus stricts a été mis en place ; il diffère selon les bateaux et selon celui choisi par vos clients toutes les informations vous seront transmises.

D'autre part, vous en conviendrez, il est aisé de respecter la distanciation physique quand on est dans un îlot reculé quelque part en Grèce ou bien encore sur une plage isolée en Méditerranée ! Et sur un bateau affrété avec équipage,

vos clients n'auront même pas à se soucier de sortir faire des courses et s'exposer à des risques potentiels. C'est le personnel de bord qui s'en charge.

La croisière privative, c'est être chez soi, loin de chez soi.

Mais encore...

- La sérénité (la vôtre et celle de vos clients) réside aussi dans des conditions de vente adaptées, flexibles et assouplies.
- Enfin pour rassurer vos clients (et vous rassurer par la même occasion !), sachez que lors de la signature d'un contrat d'affrètement les fonds versés par vos clients sont bloqués sur un compte séquestre et jusqu'à leur départ.

#### 2. Les soucis en moins



En tant que professionnels du voyage vous savez mieux que quiconque à quel point la pandémie a généré de multiples changements en termes de réglementations, conditions et autres polices d'assurance : être à la pointe de l'information est devenu votre plus gros défi.

WI se substitue à vous dans cette course d'obstacles.

Conseils avisés sur les destinations, les mesures sanitaires en place... : nous nous chargeons de tout, avec un suivi attentif et ce, jusqu'au retour de vos clients.

#### 3. Choisir Windward Islands : 20 ans d'expérience et d'amour de la mer



Le terrain, voilà ce qui singularise WI qui, vous l'aurez compris, est tout sauf une énième start-up du nautisme masquée derrière un site internet.

Ici on connaît et on pratique la mer depuis toujours, à l'instar d'Emmanuel Pertuisot, ex-capitaine et co-fondateur de WI.

Windward Islands c'est aussi un service B to B dédié aux professionnels du tourisme, 24/7, sous la houlette de Lisa Salleron, pour des conseils avisés et des voyages cousus main, point par point.

Pour ceux qui ne nous connaissent pas encore...

[En savoir plus sur nous](#)



Lisa Salleron  
Service B to B  
Tél. : +33 4 93 38 12 14  
Cell : +33 6 67 79 38 25  
lisa@windward-islands.net  
www.windward-islands.net



LE PREMIER SYSTEME DE RÉSERVATION DE YACHTS POUR TRAVEL DESIGNER

**BOOKAYACHT.COM**



SAS au capital de 300.000 € - RCS : Cannes 807 393 772 - RCP : HISCOX